Impacto social y

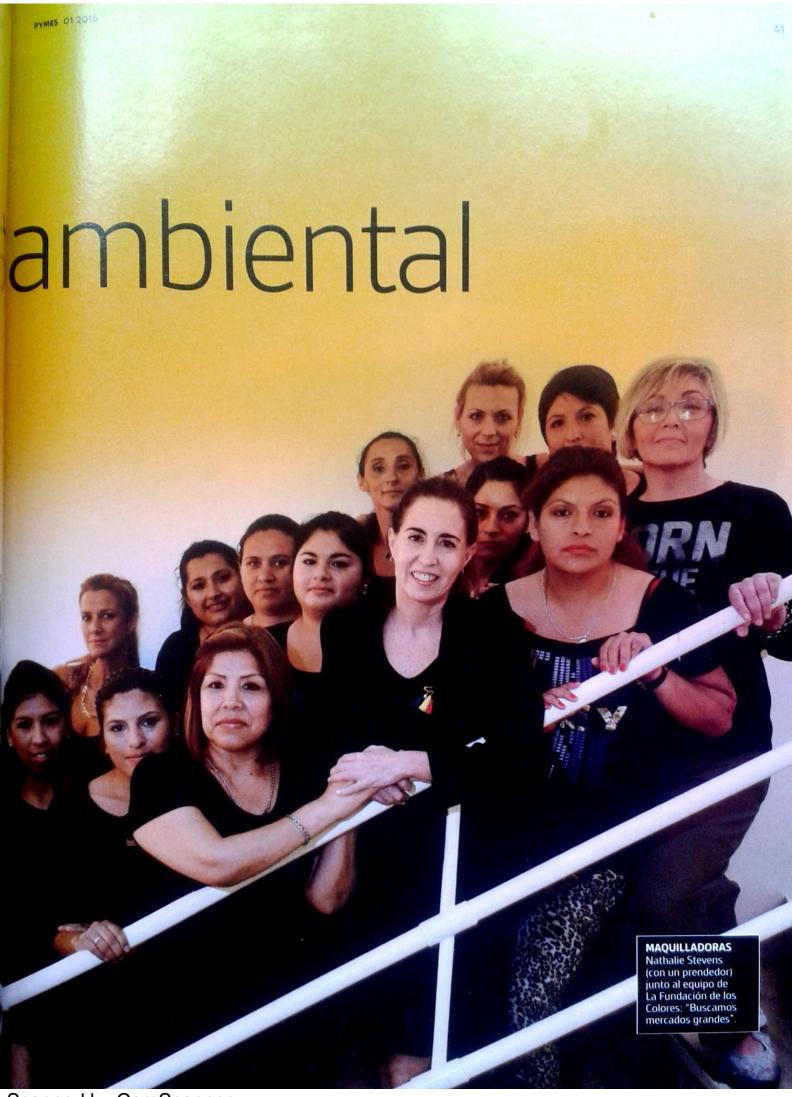
Son cada vez más las firmas que basan su modelo de negocio en atender a los sectores más vulnerables. POR HERNÁN MURÚA

uestro país cuenta con varios casos de empresas que incluyen el impacto social y ambiental en su propio modelo de negocios. Uno de ellos es el de redActivos, emprendimiento con sede en Buenos Aires, dedicado a la venta y distribución de productos y servicios generados por personas con discapacidad, con ocho años de trayectoria.

"Por un lado, queremos demostrar que los trabajadores con discapacidad, por muchos años invisibles para la comunidad económica, pueden ser actores relevantes en la cadena de valor productiva. Por otro, buscamos salir del modelo asistencialista, para ser un agente de cambio sustentable en el tiempo, que juega en un mercado competitivo e incluso lidia con una barrera del capital de trabajo más elevada que nunca", explica Javier Lioy, su presidente. En los últimos tres años, afirma, generaron trabajo para 650 personas con discapacidad intelectual, se produjeron 120.000 cajas navideñas, se ensamblaron más de 960.000 juguetes y se fabricaron más de 200.000 ecobolsas serigrafiadas.

Andar es otro intento de responder a la exclusión laboral de personas con discapacidad, que inició sus actividades en 1991 y genera oportunidades para 140 jóvenes,







desde su sede en La Reja. En la panadería Pan de Esperanza se desempeñan 30 personas y en el servicio de catering Delicias, otros 20 jóvenes. También producen snacks naturales de la firma Zafrán y de hamburguesas veganas, además de llevar adelante una escuela de gastronomía y una granja educativa. "Cada uno de nuestros abordajes es complementario. Lo medular es el desarrollo integral de las personas con discapacidad", subraya Raúl Lucero, su fundador.

INTERRUMPIR LA TENDENCIA

El modelo de Interrupción consiste en convertir productores agropecuarios convencionales en agricultores orgánicos, biodinámicos y que recurren al comercio justo, a fin de "interrumpir" lo que denominan –en esta firma creada en el año 2000– el proceso de generación de pobreza y contaminación en el sector.

"Les brindarmos servicios de capacita-

ción, financiación, técnica agrícola, gestión de insumos y logística. Compramos la producción y la comercializamos", dice Diego González Carvajal, titular de la empresa.

PAMES

Arbusta ofrece soluciones digitales, como testing, data management, moderación de contenidos, subtitulado, digitalización y gestión de redes sociales, empleando como mano de obra a personas en situación de vulnerabilidad. "Planeamos crecer 200% en los próximos tres años y, como principal meta de impacto, generar trabajo para 850 jóvenes y mujeres de comunidades postergadasen América Latina", dice Matías Galíndez, gerente general de la empresa.

Teqxac ofrece un software ERP específico para organizaciones productivas de base. Es decir que su impacto social pasa por ayudar a mejorar la gestión de cooperativas de recuperadores urbanos. "Nuestro objetivo es reducir la brecha de acceso a la innovación tecnológica. Ofrecemos una

PYMES O.

Fierros y salud

La metalúrgica Tonka fabrica componentes para la industria del gas domiciliario. Fundada por la familia Kind en 1970, con sede en la localidad bonaerense de Victoria, en 2014 logró la certificación como empresa B. Esto es, cumple voluntariamente normas de transparencia, responsabilidad y sostenibilidad, a fin de crear valor para la sociedad y no sólo para sus grupos de interés. Así explica el giro Pedro Friedrich, su gerente general: "Si bien Tonka es una empresa metalúrgica tradicional, demandante de recursos naturales y humanos, siempre tuvo una preocupación por hacer bien las cosas desde lo social y ambiental. Por eso, planteamos reconvertirnos parcialmente y creamos la nueva unidad de negocio Tonka Solar, para desarrollar una alternativa nacional de componentes destinada a la industria de las energías renovables". Agrega: "También medimos nuestra

huella de carbono y tenemos planes para mitigar las emisiones actuales y borrar la huella histórica, restaurando una superficie equivalente de selva misionera, entre un conjunto de 33 puntos que contiene nuestro plan ambiental".

También es posible recorrer el camino en dirección contraria. De este modo puede describirse el caso de Umana, un servicio de salud para mujeres de bajos ingresos y sus familias."Por medio de un pago anual de 70 pesos, acceden a una amplia red de prestadores médicos dispuestos a atenderlas a entre 50 y 75% menos que en una consulta privada, sin necesidad de esperas ni trámites", explica Irene Gronda, su socia y directora. Con este modelo, ya permite la asistencia de más de 70.000 personas en la provincia de Jujuy y, más recientemente, en Salta.

DANIEL CÁCERES

Comprando este producto estás: Producto

CONTACTOS

Andar www.granjaandar.org.ar Arbusta www.arbusta.org Greca www.grecaweb.com Interrupción www.interrupcion.org La Fundación de los Colores www.facebook.com/lafundaciondeloscolores Maggacup www.maggacup.com.ar MamaGrande www.mamagrande.org Ondulé www.ondule.com.ar Rastro Verde www.rastroverde.com.ar redACTIVOS www.redactivos.org.ar Sistema B www.sistemab.org Tonka www.tonkasa.com.ar Umana www.umana.red

Scanned by CamScanner

01.2016 PYMES



27 equipos en la B

En la Argentina, ya suman 27 las compañías certificadas como empresas B. Son todas pymes. Un ejemplo es el de la firma cordobesa Ondulé, cuyo propósito es, "a partir de juquetes elaborados con material reciclado, incentivar la creatividad y la imaginación de los niños y, a la vez, crear un espacio que vincule emocionalmente a los padres con sus hijos" según indica Matías Portela, su socio y cofundador. "Nuestro modelo de negocios se fundamenta en el respeto por la naturaleza y la generación de oportunidades de trabajo para personas en estado de vulnerabilidad", agrega. Utilizan, como materia prima, un cartón con un 70% de fibras recicladas y, además, reciclan 90% de la basura que generan También invierten parte de

sus ganancias en el desarrollo como proveedor de la Cooperativa de Carreros de Villa Urquiza, Córdoba, para manufacturar un juguete de encastre con el cartón que junta dicha cooperativa. Generan trabajo directo para ocho personas de barrios de emergencia.

Greca es otro caso. La empresa realiza objetos y accesorios a partir del descarte industrial de dos fábricas de botones, que vende en locales de diseño, museos y a empresas. "Son productos realizados de forma sustentable, ya que rescatamos dos toneladas de basura por año. Y contamos con la colaboración de cooperativas de redActivos y YoNoFui (de trabajadores de sectores vulnerables)" afirma Rocío González, socia y fundadora de la iniciativa.

solución pensada específicamente para las organizaciones de la economía social", afirma Raúl Gianini, socio del emprendimiento.

Otro ejemplo es La Fundación de los Colores, con sede en Buenos Aires, que capacita a mujeres en situación vulnerable en el oficio del maquillaje profesional. El curso está disponible para cualquier mujer, no necesariamente en situación de vulnerabilidad. "De esta manera, conviven más de 40 alumnas de distintos niveles sociales, de la Villa 31, pero también de Barrio Norte", explica su creadora, Nathalie Stevens. "Trabajamos para convertirnos en un semillero de maquilladoras profesionales, apuntando no sólo a la consumidora final sino a los grandes mercados que necesitan sus servicios: los de cosmética, textil y prensa. Sabemos que existe una oportunidad real en esos mercados", resalta.

SUSTENTABLES

Maggacup se trata del emprendimiento que desarrolló la primera copa menstrual en nuestro país, como opción a los tampones y toallitas higiénicas. "La copa menstrual Maggacup es un dispositivo de silicona atóxica e hipoalergénica que cuenta con el registro de Anmat y cumple la regulación de la FDA. Permite un uso de hasta 12 horas", explica Clarisa Perullini, socia del emprendimiento. "Se usa durante todo el ciclo

y, una vez terminado, se la esteriliza con agua hirviendo y se la guarda hasta el siguiente mes. Tiene una perdurabilidad de cinco años. Con la compra de una copa, una mujer puede ahorrar más de 4.500 pesos en cinco años. Y, a la vez, evita la generación de basura de otros métodos de higiene menstrual", añade.

El impacto ambiental también se encuentra en el corazón del negocio de Rastro Verde. Creado en abril de 2012, con una inversión de US\$ 10.000 y con sede en la localidad bonaerense de Olivos, el emprendimiento posee dos líneas de negocio. Por un lado, la consultoría ambiental, que incluye el desarrollo de programas de sostenibilidad y capacitación para empresas. Por otro, la fabricación y comercialización de mobiliario de jardín y decks sustentables, elaborados a partir de residuos plásticos, 100% reciclados de envases tetrabriks.

"Son productos que no requieren mantenimiento, resisten a la intemperie y permiten que el comprador lleve a la práctica su deseo de cuidar el ambiente y convertirse en un consumidor responsable", explica María Fernanda Soria, socia y fundadora del emprendimiento.

La salteña MamaGrande es un proyecto cuyo foco es la investigación y el desarrollo de un bioplástico hecho a partir de biomasa no alimentaria, que tras haber obtenido un subsidio de \$ 30 millones del Ministerio de Ciencia y Tecnología, se encuentra al inicio del segundo año de un proyecto de tres temporadas para su desarrollo. Mientras tanto, ya dio el puntapié inicial a sus servicios de recuperación de ecosistemas contaminados con efluentes cloacales, mediante productos biotecnológicos.

¿Por qué los eligen? "Porque mejoramos la eficiencia de depuración de las lagunas en al menos un 30%, a cambio de un costo muy inferior al de la infraestructura necesaria para procesar un 30% más de efluentes con la tecnología tradicional", sostiene Sebastián Cinquini, su gerente. •

Realizado por Publicitta Baires publicittabaires@gmail.com - (011) 20472100

Publicado por ADAR Producciones



Excelencia en soluciones industriales

Cóndor Group SRL ha sido proveedor de equipamiento técnicamente avanzado y confiable en la industria argentina y en os mercados internacionales por más de 40 años. Desde su planta en el Parque Industrial Metropolitano, Pérez, de anta Fe, Cóndor Group se especializa en la fabricación de compresores y geneadores los cuales han ganado una repuación internacional sobresaliente.

anto es así, de hecho, que en los últinos años los productos Cóndor se han exportado a más de 20 países, entre elos los exigentes mercados de los Estados Unidos, Australia, Nueva Zelanda, Reino Unido y Europa, y han recibido premios del gobierno por el diseño innovador. Los productos Cóndor han sido probados en condiciones extremas que van desde el frío de la Antártida al calor del desierto y para los clientes más exi-



dos Unidos. La gama de generadores zan un diseño líder en el mercado paten-Cóndor es de 50kva hasta 2000 kva y tado y encapsulado, que mejora la fiabiestán disponibles con motores a gas ó lidad y simplifica en gran medida el mandiésel, y pueden ser provistos con o sin tenimiento cabinas insonorizadas. Debido a su fapuestos totalmente local.

El mismo soporte e innovación se aplica ciolo, DLS Argentina

gentes incluyendo el Ejército de los Esta- a compresores Cóndor los cuales utili-

"Somos usuarios de los productos Cóndor bricación nacional, están respaldados desde hace más de una década y hemos por apoyo post venta y provisión de re- comprobado que son eficientes, de confianza, y bien respaldados" Miguel CocMás información sobre la línea especializada de equipamiento Cóndor Group, se encuentra disponible en: www.condorgroup.com.ar





Motores para grupos electrógenos.

Saluda y felicita a Condor Group (3) SCANIA

